

Erfolgsgeschichte



Wendl & Köhler

Die Datenqualität ist der Mehrwert für uns

Internationale Mandate reizen Dirk, vor allem die komplexe Regulatorik dahinter. Deshalb hat er sich auf den E-Commerce spezialisiert. Dass er mit Taxdoo einen Software-Anbieter auf Augenhöhe an seiner Seite hat, sei ein Mehrwert für Kanzlei und Mandanten.

Das richtige Tool zur richtigen Zeit

“Mit meinen ersten E-Commerce-Mandanten arbeite ich seit 2006“, sagt Dirk, als wir ihn nach dem Grund für seine Spezialisierung auf diese sehr herausfordernde Zielgruppe fragen. Das Thema sei sukzessive gewachsen, wobei sich der Fokus auch durch Mandate entwickelt habe, die in der Amazon-Beratung tätig waren. Darüber hinaus betreut die Kanzlei große internationale Immobilieninvestoren, kennt sich entsprechend gut im internationalen Steuerrecht aus. “Als Kanzlei unserer Größe sind wir sicher alles andere als die Norm – auch, weil wir innovativ sind. Digitalisierung ist in unserer Strategie schon seit 2005 fest verankert“, führt Dirk weiter aus. Entsprechend klar war ihm auch, dass die Steuerberatung Lösungen wie die von Taxdoo braucht: “Ich habe schon vor acht, neun Jahren gesagt, dass man Lösungen, wie sie Taxdoo heute anbietet, braucht. Die Notwendigkeit war stets klar, es musste nur erst einer kommen, der es auch technisch umsetzen konnte.”



Gemeinsam die Software weiterentwickeln

Dabei ist Dirk die Zusammenarbeit zwischen seiner Kanzlei und Taxdoo als Softwareanbieter besonders wichtig. “In der täglichen Steuerberatung sehen wir, vor welchen Herausforderungen die Mandanten im E-Commerce stehen oder welche Probleme auftauchen – gerade, weil wir sehr große Mandate betreuen, mit denen wir uns stetig weiterentwickeln. Das geben wir an unsere Dienstleister weiter, die wiederum über die Weiterentwicklung ihrer Lösung davon profitieren“ betont er. Letztendlich säße man eben in einem Boot – vor allem, wenn es um die Umsetzung staatlicher Anforderungen wie das OSS-Verfahren ginge, die an vielen Stellen nicht reibungslos laufen. “Dem Staat fehlt auch noch an allen Ecken und Enden die Digitalkompetenz“, befindet Dirk.

Taxdoo's Mehrwert: Die Qualität der Datensätze

Den Mehrwert von Taxdoo sieht Dirk vor allem darin, dass seine Kanzlei für die E-Commerce-Mandate Datensätze bekommt, die für sie gut darstell- und einspielbar sind, wobei es vor allem die Mandanten seien, die einen Mehrwert hätten. "Als Steuerberater im E-Commerce muss man wissen, wie die Datenströme sind, welche Shopsysteme dahinter stehen und welche Software den Mandanten den höchsten Mehrwert bietet. Wenn uns die Lösung das Leben dann auch noch vereinfacht: ein Bonus", erklärt Dirk. Taxdoo habe in den letzten Jahren zudem gezeigt, dass sie auf einem guten Weg sind und sich kontinuierlich weiterentwickeln. Dass jetzt beispielsweise Zahlungsvorschläge kommen, sei ein weiterer Schritt, den sowohl er als auch die Kolleginnen und Kollegen der Kanzlei begrüßen.



Am Ende des Tages lässt sich die erfolgreiche Zusammenarbeit zwischen uns als Steuerkanzlei und einem Software-Anbieter wie Taxdoo auf eine wichtige Komponente herunterbrechen: Datenqualität, Datenqualität, Datenqualität.





**Sie wollen mehr erfahren?
Hier finden Sie uns.**

Taxdoo GmbH
Valentinskamp 70
20355 Hamburg
+49 40 3688 145-16
Montag bis Freitag, 10 bis 18 Uhr
sales@taxdoo.com
taxdoo.com/de/
taxdoo.com/de/blog/

