



Foto: Taxdoo

Luft zum Atmen

Partnerschaften mit Technologieanbietern nutzen

Eine stetig wachsende Regulierung, manuelle Prozesse, fehlende Fachkräfte: Viele Steuerkanzleien ächzen unter einer permanent hohen Arbeitsbelastung. Ein Technologiepartner kann die Kanzleien von arbeitsintensiven Tätigkeiten in der Mandantenbetreuung entlasten – erfordert aber von beiden Seiten ein gewisses Umdenken.

In vielen Steuerkanzleien gleicht der Alltag einer Zerreißprobe. Während der Beratungsbedarf durch die zunehmende Regulierung steigt, finden Steuerberater kaum noch Zeit, ihr Tagesgeschäft zu stemmen. Die Folge: Viele Kanzleien stagnieren in ihrer Entwicklung. Das Problem: Die Kanzleien müssen wachsen, um überhaupt noch neue Mandate annehmen zu können. Aus diesem Grund haben viele Steuerkanzleien, die sich auf E-Commerce-Mandate spezialisiert haben, lange Wartelisten.

Als hartnäckige Wachstumsbremse erweist sich vor allem der omnipräsente Fachkräftemangel. Die Bremswirkung wird sich künftig verstärken: Viele Kanzlei-Inhaber hören aus Altersgründen auf und werden versuchen, ihr Geschäft zu verkaufen. Allerdings müssen viele der Kanzleien, die gerne neue Mandanten und zusätzlichen Umsatz übernehmen würden, passen, weil sie nicht genügend qualifizierte Mitarbeiter finden.

Teufelskreis durchbrechen

Wie lässt sich der Teufelskreis aus steigendem Beratungsbedarf und Fachkräftemangel durchbrechen? Eine Lösung: Steuerkanzleien und Technologieanbieter rücken näher zusammen und bilden eine Partnerschaft auf Augenhöhe. Damit können Kanzleien ihre Effizienz steigern und die Defizite am Arbeitsmarkt ausgleichen.

So kann ein Technologieanbieter die komplette Automatisierung der administrativen Prozesse einer Kanzlei übernehmen – vom Onboarding der Mandanten, dem technischen Support bis zur Rechnungsstellung. Beide Seiten kombinieren so qualifizierte Steuerberatung mit automatisierten Prozessen und Datenauswertungen – zum Vorteil des Mandanten, der sich auf sein Geschäft konzentrieren kann und nicht mehr den Mittler zwischen Technologie und Kanzlei spielen muss.

Klarer Mehrwert für Kanzlei und Mandant

Eine Partnerschaft mit Technologieanbietern bietet Steuerkanzleien einen klaren Mehrwert. Sie gewinnen Freiräume, um sich auf das zu konzentrieren, was sie am besten können: Steuerberatung. Gleichzeitig positionieren sie sich am Bewerbermarkt als moderne und attraktive Arbeitgeber. Denn auch Steuerexperten wollen sich in ihrer täglichen Arbeit weiterentwickeln.

Taxdoo kennt die typischen Herausforderungen im Onlinehandel. Bei oft mehreren hundert oder tausend Buchungen pro Tag ist eine vollständige und korrekte Ermittlung der steuerlich relevanten Vorgänge auf manueller Basis nicht oder nur zu sehr hohen Kosten möglich.

Mit Taxdoo können Steuerkanzleien grenzüberschreitend tätige Onlinehändler effizient beraten. Mit unserer automatischen, transparenten und sicheren Komplettlösung gelingt die EU-weite Umsatzsteuer-Abwicklung und Finanzbuchhaltung, inklusive Datev-Export. Weitere Informationen zu den Taxdoo Lösungen für Steuerberater finden Sie unter

www.taxdoo.com/de/taxconsultant

Kooperationspartner des

